TRAIT D'UNION

Rotary Club Aigle

50 ans en 2014

Bulletin du Rotary Club Aigle

Président

Christian Favre

Bulletinier

Jacques Gamboni

Présence:

remarquable: ~50%

Visites extérieures

Franz-Henri Gilliéron est sorti à 2 reprises dont une fois à Aubonne le 24 mars, l'autre, on ne s'en souviens plus

<u>Apéritif</u>

Offert par Conrad **Tuchscmidt**

Prochaine

15 avril, 12h00 La Couronne. Yvorne

Au programme:

Dîner d'amitié

Bulletinier:

Sébastien Roduit

Soyons brefs!

Une bonne vingtaine de Rotariens du club d'Aigle se sont retrouvés ce jeudi soir du début d'avril autour d'une soupe de poissons dans la grande salle de la Couronne d'Yvorne.

Le président craignait-il une mauvaise rencontre dans les rues d'Yvorne, nous ne le savons pas. Un indice peutêtre: il s'était fait accompagner par Heiko (orthographe non garantie), son garde du corps personnel.

Peu de discours ce jeudi soir, mais l'essentiel y était: Conrad **Tuchschmid** a offert l'apéritif, il fut pour cela chaleureusement remercié.

A contribué à ce

Jacques Gamboni

taurants et les spectacles. C'est notre façon de vous remercier. Il est très facile à utiliser et il vous permet de réaliser des économies, pour votre bénéfice ou celui de vos futures actions. Tous les membres actifs du Rotary sont éligibles.

Le président du Rotary K.R. Ravindran et les administrateurs du Rotary ont conçu ce programme pour aider les clubs à améliorer la satisfaction de leurs

> membres ainsi que leur fidélisation.

Vous pouvez consulter les offres depuis votre ordinateur, votre Smartphone ou votre tablette sur www.rotarv.org/fr/globalrewards. nouvelles offres sont ajoutées chaque semaine.

Rotary Global Rewards vous aide à :

> Faire encore plus le bien dans le monde -Impliquez davantage de membres dans les actions du Rotary en économisant sur les locations de vitures, les billets d'avion ou les hôtels

Nouer des amitiés — Cultivez vos amitiés grâce à nos offres pour des restaurants

Parler du Rotary à ceux qui ne le connaissent pas autour d'un bon repas dans un restaurant partenaire

Notre programme d'offres est unique car nos membres peuvent contribuer à son développement. À l'automne, les Ro-



ROTARY GLOBAL

REWARDS

numéro:

Voyages





Soyez récompensés du bien que vous faites

> Rotary Global Rewards est le nouveau programme d'offres et de remises réservées exclusivement aux membres du Rotary qui propose en autres des réductions

les locations de voiture, les hôtels, les res-

Faire don de soi au monde

tariens pourront en effet proposer des offres de leur propre entreprise pour élargir le portefeuille de Rotary Global Rewards.

Que vous apportera Rotary Global Rewards? Connectez-vous à l'Espace Membres sur Mon Rotary pour le savoir. Si n'avez pas de compte Mon Rotary, créez-en un sur www.rotary.org/myrotary/fr.

Culture

Ce très court **TRAIT D'UNION** nous redonne l'occasion de partager avec nos lecteurs une lecture récente. C'est un petit ouvrage d'économie politique écrit par Frédéric Bastiat et publié vers 1850. Ce qui se voit et ce qui ne se voit pas (la suite)

II. LE LICENCIEMENT

I en est d'un peuple comme d'un homme. Quand il veut se donner une satisfaction, c'est à lui de voir si elle vaut ce qu'elle coûte. Pour une nation, la Sécurité est le plus grand des biens. Si, pour l'acquérir, il faut mettre sur pied cent mille hommes et dépenser cent millions, je n'ai rien à dire. C'est une jouissance achetée au prix d'un sacrifice.

Qu'on ne se méprenne donc pas sur la portée de ma thèse.

Un représentant propose de licencier cent mille hommes pour soulager les contribuables de cent millions.

Si on se borne à lui répondre : « Ces cent mille hommes et cent millions sont indispensables à la sécurité nationale : c'est un sacrifice ; mais, sans ce sacrifice, la France serait déchirée par les factions ou envahie par l'étranger. » - Je n'ai rien à opposer ici à cet argument, qui peut être vrai ou faux en fait, mais qui ne renferme pas théoriquement d'hérésie économique. L'hérésie commence quand on veut représenter le sacrifice lui-même comme un avantage, parce qu'il profite à quelqu'un.

Or, je suis bien trompé, ou l'auteur de la proposition ne sera pas plus tôt descendu de la tribune qu'un orateur s'y précipitera pour dire :

« Licencier cent mille hommes ! y pensez-

vous ? Que vont-ils devenir ? de quoi vivrontils ? sera-ce de travail ? mais ne savez-vous pas que le travail manque partout ? que toutes les carrières sont encombrées ? Voulez-vous les jeter sur la place pour y augmenter la concurrence et peser sur le taux des salaires ? Au moment où il est si difficile de gagner sa pauvre vie, n'est-il pas heureux que l'État donne du pain à cent mille individus ?

Considérez, de plus, que l'armée consomme du vin, des vêtements, des armes, qu'elle répand ainsi l'activité dans les fabriques, dans les villes de garnison, et qu'elle est, en définitive, la Providence de ses innombrables fournisseurs. Ne frémissez-vous pas à l'idée d'anéantir cet immense mouvement industriel? »

Ce discours, on le voit, conclut au maintien des cent mille soldats, abstraction faite des nécessités du service, et par des considérations économiques. Ce sont ces considérations seules que j'ai à réfuter.

Cent mille hommes, coûtant aux contribuables cent millions, vivent et font vivre leurs fournisseurs autant que cent millions peuvent s'étendre : c'est ce qu'on voit.

Mais cent millions, sortis de la poche des contribuables, cessent de faire vivre ces contribuables et leurs fournisseurs, autant que cent millions peuvent s'étendre : c'est ce qu'on ne voit pas. Calculez, chiffrez, et dites-moi où est le profit pour la masse ?

Quant à moi, je vous dirai où est la perte, et, pour simplifier, au lieu de parler de cent mille hommes et de cent millions, raisonnons sur un homme et mille francs.

Nous voici dans le village de A. Les recruteurs font la tournée et y enlèvent un homme. Les percepteurs font leur tournée aussi et y enlèvent mille francs. L'homme et la somme sont transportés à Metz, l'une destinée à faire vivre l'autre, pendant un an, sans rien faire. Si vous ne regardez que Metz, oh! vous avez cent

fois raison, la mesure est très avantageuse; mais si vos yeux se portent sur le village de A, vous jugerez autrement, car, à moins d'être aveugle, vous verrez que ce village a perdu un travailleur et les mille francs qui rémunéraient son travail, et l'activité que, par la dépense de ces mille francs, il répandait autour de lui.

Au premier coup d'œil, il semble qu'il y ait compensation. Le phénomène qui se passait au village se passe à Metz, et voilà tout.

Mais voici où est la perte. Au village, un homme bêchait et labourait : c'était un travailleur ; à Metz, il fait des tête droite et des tête gauche : c'est un soldat. L'argent et la circulation sont les mêmes dans les deux cas ; mais, dans l'un, il y avait trois cents journées de travail productif ; dans l'autre, il a trois cents journées de travail improductif, toujours dans la supposition qu'une partie de l'armée n'est pas indispensable à la sécurité publique.

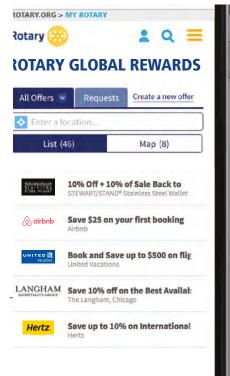
Maintenant, vienne le licenciement. Vous me signalez un surcroît de cent mille travailleurs, la concurrence stimulée et la pression qu'elle exerce sur le taux des salaires. C'est ce vous voyez.

Mais voici ce que vous ne voyez pas. Vous ne voyez pas que renvoyer cent mille soldats, ce n'est pas anéantir cent millions, c'est les remettre aux contribuables. Vous ne voyez pas que jeter ainsi cent mille travailleurs sur le marché, c'est y jeter, du même coup, les cent millions destinés à payer leur travail ; que, par conséquent, la même mesure qui augmente l'offre des bras en augmente aussi la demande; d'où il suit que votre baisse des salaires est illusoire. Vous ne voyez pas qu'avant, comme après le licenciement, il y a dans le pays cent millions correspondant à cent mille hommes ; que toute la différence consiste en ceci : avant, le pays livre les cent millions aux cent mille hommes pour ne rien faire; après, il les leur livre pour travailler. Vous ne voyez pas, enfin, que lorsqu'un contribuable donne son argent, soit à un soldat en échange de rien, soit à un travailleur en échange de quelque chose, toutes les conséquences ultérieures de la circulation de cet argent sont les mêmes dans les deux cas ; seulement, dans le second cas, le contribuable reçoit quelque chose, dans le premier, il ne reçoit rien.

- Résultat : une perte sèche pour la nation.

Le sophisme que je combats ici ne résiste pas à l'épreuve de la progression, qui est la pierre de touche des principes. Si, tout compensé, tous intérêts examinés, il y a profit national à augmenter l'armée, pourquoi ne pas enrôler sous les drapeaux toute la population virile du pays ?

(à suivre...)



ROTARY GLOBAL REWARDS SOYEZ RÉCOMPENSÉS DU BIEN QUE VOUS FAITES

Rotary Global Rewards propose des réductions sur les locations de voiture, les hôtels, les restaurants et les spectacles, pour vous remercie de votre travail.

Ce programme est unique car vous pouvez participer à son___3 __ développement. Proposez une offre pour votre entreprise et ajoutez-la au portefeuille existant*.



PARTAGER LE ROTARY POUR ALLER PLUS LOIN

Un nouveau programme d'offres et de réductions pour partager le Rotary et aller plus loin. Profitez de réductions sur les billets d'avion, les hôtels, les restaurants et d'autres services. Rotary Global Rewards, votre nouvel outil pour aller plus loin.

Rotary Global Rewards – Soyez récompensés du bien que vous faites.

DÉCOUVREZ GLOBAL REWARDS SUR ROTARY.ORG/MYROTARY



Holiday Inn Global 10% discount from Holiday

AVIS Up to 30% off rentals from Avis Re

Global 10% discount from InterCo

Save \$25 on your first booking and

Save up to 10% on International o



ROTARY GLOBAL REWARDS PARTAGER LE ROTARY POUR ALLER PLUS LOIN

Un nouveau programme d'offres et de réductions pour partager le Rotary et aller plus loin. Profitez de réductions sur les billets d'avion, les hôtels, les restaurants et d'autres services. Rotary Global Rewards, votre nouvel outil pour aller plus loin.

Rotary Global Rewards – Soyez récompensés du bien que vous faites.

DÉCOUVREZ GLOBAL REWARDS SUR ROTARY.ORG/MYROTARY



OfficeMax Discounts on office

■ ∪ B E R First ride free (up to

eHealth Save on health

SAVE OVER 30% ON I

Save 25% on Tickets